

طرح مهر دانا

در راستای توسعه تعاملات فی مابین شرکت سهامی بیمه دانا و بانک قرض الحسنه مهر ایران ، جهت ارائه پوشش های بیمه ای در قالب طرح مهر دانا با استفاده از تسهیلات با رعایت نرخ های بیمه مرکزی جمهوری اسلامی ایران بشرح ذیل ارائه می گردد ؛

اعطای تسهیلات بانکی

- بدون مراجعه به بانک
- بدون کارمزد و ضامن

متقاضیان می توانند با مراجعه به دفاتر نمایندگی بیمه دانا و همراه داشتن کارت ملی و یک برگ چک صیادی، بیمه نامه مد نظر خود را خریداری کنند.

پرداخت اقساط این تسهیلات ۱۲ ماهه بوده و به صورت انتقال کارت به کارت و بدون مراجعه به بانک میسر می باشد. مبلغ وام برای خودروهای شخصی ۲۵۰۰۰۰۰ ریال، تاکسی ۳۰۰۰۰۰۰ ریال، برای ون، مینی بوس و اتوبوس و کامیونت و کامیون ها (مسافربری های با ظرفیت بالای ۵ نفر و بارکشاها ۶۰۰۰۰۰۰ ریال می باشد .

تبصره ۵: طبق توافقات انجام شده اخیر، مبلغ وام برای خودروهای شخصی به ۳۵۰۰۰۰۰ ریال افزایش یافته است.

اسامی شعب و نمایندگان دارای بیشترین فروش در رشته ثالث

شعبه	نماینده	تعداد بیمه نامه
مجتمع خدمات بیمه ای فردوسی	دانا رهاورد حامی	1843
نوشهر		936
قم	جاوید جهانی آرا	866
قزوین	ابراهیم رحمانی	672
کرمانشاه	تورج مروتی میر حصاری	630
آزادی مشهد	الهه عیدی	614
همدان	سعیدرضا قراگوزلو	588
خلیج فارس	محمددوماری	587
آمل		558
آزادی	مرتضی دهقانی	523
ساری	محمد رضا اکبریان	488
گنبد	مصطفی خسروی	461
گرگان	بهمن قره جه	447
غدیرکرج	کریم اله کلانتری	447
ساوه	مصطفی زمردی	444
قم	نرگس قربان زمانی	435
اراک	محمد رحمتی	428
رشت	شرکت نمایندگی بیمه طلوع شمس دانا(۵۰۳۳)	409
حافظ شیراز - بیمه های اموال	امیر علی غنی پور	391

اسامی شعب و نمایندگان دارای بیشترین فروش در رشته بدنه

شعبه	نماینده	تعداد بیمه نامه
خلیج فارس	محمددوماری	359
مجتمع خدمات بیمه ای فردوسی	دانا رهاورد حامی	292
نوشهر		230
ساری	محمد رضا اکبریان	167
ساوه	مصطفی زمردی	160
قزوین	ابراهیم رحمانی	158
حافظ شیراز - بیمه های اموال	امیر علی غنی پور	147
آزادی	مرتضی دهقانی	143
بروجرد	مهدی رضایی	142
ساری	معصومه آشکاران	141
کرمانشاه	تورج مروتی میر حصارى	138
خرم آباد	احسان آدینه وند	136
کرمانشاه	فواد محمدی	136
قم	نرگس قربان زمانی	133

ویژگی های طرح مهر دانا

کاهش هزینه های مبادله:

- کاهش هزینه های وصول چک های متعدد
- کاهش هزینه پیگیری های مکرر بانکی
- کاهش هزینه های پیگیری وصول مطالبات
- کاهش هزینه های پرسنلی و زمانی
- کاهش تعداد چک های برگشتی
- شفافیت مالی به دلیل کاهش دوره وصول مطالبات و بهبود نسبت نقدینگی
- کاهش هزینه وصول مطالبات

برنامه ترمیم مالی:

- تنظیم ذخایر رشته بیمه شخص ثالث با کاهش نسبت خسارت
- بهبود نسبت مطالبات شرکت به کل دارایی ها
- پرداخت عوارض قانونی شخص ثالث
- تنظیم آیین نامه سرمایه گذاری از طریق افزایش نقدینگی شرکت

ظرفیت های اقتصادی - اجتماعی:

- تعامل و اعتماد نظام بانکی به صنعت بیمه برای اولین بار
- هم افزایی و تعاملات دو سویه اقتصادی و اجتماعی دو مجموعه اصلی حوزه مالی " بیمه و بانک " به عنوان دو نهاد تاثیر گذار در اقتصاد کشور
- رفع دغدغه های اصلی و مهم بیمه ای آحاد جامعه و خانواده های ایشان

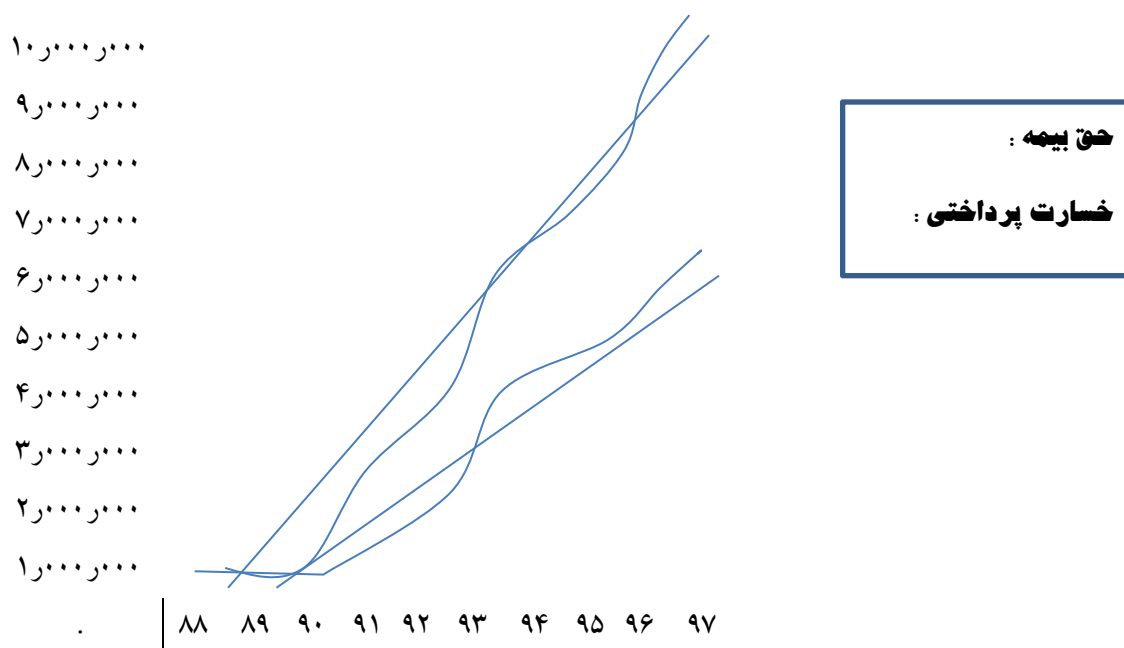
مزیت فروش در بازار بیمه

- افزایش فروش در بازار بیمه
- افزایش فروش بیمه نامه های خرد که منتج به کاهش ریسک بیمه گری می شود
- بهره مندی از ظرفیت تسهیلات اعتباری بانکی در توانمندسازی آحاد جامعه برای خرید انواع بیمه نامه
- افزایش سهم بازار در رشته ثالث و رشد ضریب نفوذ بیمه در رشته های بدنه، آتش سوزی و ...
- تقویت شبکه فروش ناشی از ظرفیت بیمه ای و مالی طرح مهر دانا
- افزایش میزان رضایت مندی بیمه گذاران ناشی از ایفای تعهدات و پرداخت به موقع خسارات
- ایجاد ظرفیت های متنوع و گسترده در قراردادهای گروهی

آثار بیمه ای و مالی طرح مهر دانا

اثر بیمه ای :

کاهش نسبت و ضریب خسارت یکی از مهمترین اثرات بیمه ای طرح مهر دانا می باشد. با بررسی آمار ۱۰ ساله صدور و خسارت شرکت ملاحظه می گردد که با افزایش فروش و تعداد بیمه نامه شخص ثالث، براساس قانون اعداد بزرگ، شیب صدور از خسارت فزونی یافته است. بنابراین در صورت تحقق طرح مهر دانا در مقیاس وسیع، این اختلاف شیب به طور معنی داری افزایش خواهد یافت.



آثار مالی:

- از مزایای طرح مهر دانا می توان به وصولی نقد حق بیمه اشاره کرد که اثرات مثبتی در افزایش دارایی های آنی شرکت و به تبع آن کاهش مطالبات از بیمه گزاران و اسناد دریافتی و ریسک های مرتبط با آن خواهد داشت.
- با عنایت به ترکیب پرتفوی شرکت، یکی از ایرادات عملکردی شرکت در سنوات گذشته، نسبت بالای (حدود ۵۰ درصد) مطالبات به دارایی ها و کیفیت پایین مطالبات نسبت به وجوه نقد در ترازنامه می باشد. الزام حسابرس و بازرس قانونی به محاسبه ذخیره مطالبات مشکوک الوصول در صورت افزایش مطالبات و عدم پذیرش این هزینه بعنوان هزینه های مورد قبول سازمان امور مالیاتی یکی از معضلاتی است که در سنوات گذشته گریبانگر شرکت بوده که با همه گیر شدن طرح مهر دانا چاره ای مناسب برای این تهدید به حساب می آید.
 - با عنایت به وصول بموقع وجوه در طرح مهر دانا، امکان افزایش سرمایه گذاری ها و سپرده های شرکت میسر می شود که یکی دیگر از تهدیدهای سنوات گذشته که عدم مطابقت میزان سپرده های بانکی با الزامات آیین نامه ۶۰ شورای عالی بیمه می باشد نیز بر طرف خواهد شد.

اهداف طرح مهر دانا

اهداف بیمه ای :

- با اجرای موفق و گسترده طرح مهر دانا، سهم بیمه دانا در رشته های مختلف بیمه ای افزایش و در نتیجه رتبه شرکت ارتقاء خواهد یافت.
- رشد ضریب نفوذ بیمه ناشی از توسعه بیمه نامه های مربوط به رشته هایی که علی رغم اهمیت آن در سید خانوار، سهم اندکی را به خود اختصاص داده اند: مانند بیمه آتش سوزی
- رشد معنی دار ضریب نفوذ بیمه ناشی از توسعه گستره عظیم طرح مهر دانا که نیازهای مهم و متنوع بیمه ای آحاد مردم را بواسطه تسهیلات اقساطی طرح، تحریک و ترغیب می نماید.

اهداف مالی :

- ترمیم وضعیت مالی شرکت
- کاهش دوره وصول مطالبات و در نتیجه بهبود نسبت مطالبات شرکت به کل دارایی ها
- حفظ و توسعه منافع سهام داران و ذینفعان

اهداف اقتصادی - اجتماعی

- حمایت از اقشار متوسط و کم درآمد از طریق پوشش ریسک هایی که به طور قابل توجهی اقتصاد کم توان این بخش از جامعه را دچار بحران می نماید.
- عدالت در عرضه خدمات بیمه ای به ویژه دهک های متوسط و پایین درآمدی.
- مردمی کردن اقتصاد از طریق طراحی و تدوین روش های فراگیر بیمه ای برای آحاد جامعه.
- تعامل سازنده و پایدار نظام بانکی با صنعت بیمه
- افزایش سطح فرهنگ عمومی بیمه ای به عنوان یک شاخص مهم رفاه اقتصادی - اجتماعی